

Конфликты в жизни человека

В.М. Пестунов, к.т. н., профессор кафедры станков и систем,
Кировоградский национальный технический университет

Традиционно, принято считать, что конфликты в материальном мире возникают из за материальных ценностей. Из спокон веков люди не могут «справедливо» поделить территории, полезные ископаемые реки, озера и моря. Дошло до того, что люди начали делить не только землю, но и другие планеты. Ведь сейчас уже реально торгуют участками луны. Человек реально торгует тем, что ему не принадлежит. Это вызывает конфликты. А вместе с тем человек наконец должен понять, что является элементом Космической системы и должен в этой системе выполнять определенные функции и в частности быть каналом передачи энергии источника планете и всему живому на ней. Поэтому, выполняя аналогичные функции в большой системе, люди не должны конфликтовать, так как это ведет к гибели системы.

Не менее острым во взаимоотношениях людей, является вопросы материального обеспечения людей. Ведь чужая зарплата всегда кажется предпочтительней. За повышение зарплаты конфликты и демонстрации охватили всю планету. И хотя в этих требованиях есть справедливая составляющая, но в целом излучаемый, при этом, гнев и агрессия разрушают как самих людей, так и Вселенную. Ведь не случайно, от агрессии и злости людей Вселенная и отдельные планеты создают защитные пояса.

В части привития людям агрессии и злости наша культура также не безгрешна. Достаточно сказать, что все сюжеты театра и кино строятся на конфликтах и войнах. Не безгрешна и литература и отчасти живопись. Так воспитывается человек, что свои проблемы он должен решать через конфликты. Нас ведь с детства учат побеждать в спорте, труде, концертах и т.п. И хотя девизом олимпиад является не победа, а участие, все стремятся к пьедесталу.

Не менее остро идет борьба на «служебной лестнице». К руководству зачастую рвутся не те, чей интеллект превышает конкурентов, а те кто любит не служить, а властвовать. А поскольку объективных данных обычно не хватает, в ход пускаются всякие характеристики мнимых заслуг.

На карту победы ставятся не сбыточные обещания, тратятся не малые средства и делаются вклады в проблемы потребностей избирателей. К финишу такой борьбы с конкурентами, претендент выдыхается материально и физически, поэтому у него не остается ни сил ни средств на выполнения предвыборных обещаний.

Если сравнивать нашу избирательную систему с Космической, то там нет конкуренции, хотя бы потому, что интеллект претендента на любую должность видим всем. И к руководству там приходят те, кто с максимальной пользой может наладить работу. Там нет материальных стимулов и карьерных устремлений. А занимаемые должности различаются степенью ответственности за порученное дело.

Не мало конфликтов в материальном мире создает «объективность» оплаты труда наемных рабочих. Здесь тенденции обычно противоположны, что создает вечный конфликт. По-видимому общим знаменателем решения этой проблемы является добросовестное и профессиональное отношение к порученному делу, без оглядки на вознаграждение. Ведь именно из за него разгораются все конфликты . Ведь именно для решения таких конфликтов и были созданы профсоюзы, хотя и они не смогли полностью решить этой проблемы.

Некоторую перспективу в решении этой проблемы открывает, не известная нам природа человека. Ведь с его развитием у него открывается возможность панического питания, что может существенно сократить его потребность в материальных средствах его существования. Хотя, при этом резко сократится потребность в рабочих местах и занятость населения. Однако сокращение занятости в материальном производстве расширит возможности развития человека, а воспользуется ли он такой возможностью зависит только от него.

Не малую возможность возникновения конфликтов и недоразумений имеет конкуренция. Не мало рекомендаций и наставлений в бизнесе и патентной защиты бизнеса связано с борьбой конкурентов. И все это вопреки Космическим законам. Ведь пожеланиям успеха конкуренту, вы преумножаете свой успех, и наоборот. Иными словами Высший Разум делает все, чтобы человек жил долго и счастливо, а человек, нарушая законы разрушает свою счастливую жизнь. Так что человек, познай законы, живи в рамках, их требований и быть счастлив. Ведь, все в твоих руках.

Понимая неизбежность конфликтов в современном мире, человек создал науку конфликтологию, которая показывает как возникают конфликты и какие методы их решений. Однако, если бы человек изучил и исследовал Космическим законам, в его жизни исчезла бы основа возникновения конфликтов. Ведь Космические законы дают основу для счастливого долголетия на земле.

Игровой метод как основа методики комплексного формирования психофизиологической надежности курсантов- пилотов

*Н.И. Пивень, к.пед.н., доцент кафедры физической и психофизиологической подготовки,
А.В. Ищенко, старший преподаватель кафедры физической и психофизиологической
подготовки Кировоградской летной академии Национального авиационного
университета*

Эффективность занятий по физической подготовке во многом зависит от организации занятий, подбора адекватных средств и дидактических методов формирования в курсантов-пилотов психофизиологической надежности [4]. От умелого, научно обоснованного планирования и грамотного проведения занятий по физической подготовке во многом зависит качество формирования психофизиологической надежности будущих авиационных специалистов. Определяя сущность процесса физической подготовки как взаимодействие различных дидактических методов с целью формирования психофизиологической надежности курсантов-пилотов, в качестве его функциональной единицы можно рассматривать игровой метод. Успешность этого взаимодействия является важнейшим фактором эффективности системы физической подготовки курсантов-пилотов и определяет комплексный характер как стержневое направления в формирования у курсантов психофизиологической надежности.

По мнению специалистов [5], именно комплексность как специфическая черта современного подхода в организации занятий по физической подготовке, обеспечивает поступательное формирование надежного уровня развития профессионально важных